Стенограмма встречи губернатора Ивановской области Станислава Воскресенского с жителями региона

8 декабря 2024 года, г.Иваново, завод «Профессионал»

Денис Докучаев, ведущий встречи: Добрый день! По традиции мы подводим итоги года вместе с вами, уважаемые жители Ивановской области, и с губернатором нашей области Станиславом Сергеевичем Воскресенским. Сегодня мы обязательно поговорим о том, как прошел этот год для каждого из вас, какие перемены произошли в нашем регионе. Меня зовут Денис Докучаев. Вместе со мной эту встречу сегодня будет вести Ирина Хаустова. Добрый день!

Ирина Хаустова, ведущая встречи: Добрый день, Денис, здравствуйте, уважаемые жители Ивановской области. Сегодня нам с вами предстоит, действительно, очень важный разговор на очень важные темы, и таких тем в этом году много. 2024 год стал для нашего региона годом новых возможностей - в экономике, в образовании, семейной политике, социальной сфере, развитии инфраструктуры региона. Пользуясь этими новыми возможностями, мы движемся вперед и вместе преодолеваем различные трудности.

Денис Докучаев: А ещё этот год был богат на встречи и общение. В муниципалитетах, на предприятиях, в коллективах жители региона вместе с губернатором обсуждали насущные вопросы. Вместе принимали конкретные решения по улучшению жизни в Ивановской области.

Ирина Хаустова: Вы, наверное, обратили внимание, что у нас сегодня с вами необычная локация, необычное место встречи. Сегодня мы на заводе «Профессионал» - флагмане нашего машиностроения. И это не случайно. Предприятие уверенно развивается, входит в топ мировых производителей карьерных ковшей. Компания сейчас строит новый завод по производству строительно-дорожной техники. Должна сказать, что новое крупное промышленное предприятие в Иванове строится впервые за 30 лет. И это достойно аплодисментов. Звучат аплодисменты.

Денис Докучаев: Ирина, об экономике и развитии региона мы обязательно сегодня поговорим, как и о других важных темах. Давайте уже начинать говорить об этом вместе с губернатором Ивановской области. Встречайте — Станислав Сергеевич Воскресенский.

Станислав Воскресенский, губернатор Ивановской области: Здравствуйте! Рад вас всех видеть. У нас такие встречи традиционные. Мы говорим, именно говорим. Это не только вопросы-ответы, но, может, и какие-то мысли вслух: что хорошего произошло в этом году, что плохого

произошло, и что мы с этим будем делать. Поэтому мне очень, очень важно услышать от вас, из первых уст ваше мнение о том, как развивается ситуация в регионе. Поэтому для меня такие встречи важны. Мы будем продолжать их и дальше. Давайте начнём. Звучат аплодисменты.

Дмитрий Варников, сотрудник завода «Профессионал»: Добрый день, Станислав Сергеевич! Меня зовут Варников Дмитрий. В компании «Профессионал» я работаю с 2018 года, занимаю руководящую должность в отделе автоматизации систем. Компания «Профессионал» – это крупнейший машиностроительный комплекс нашего региона. Основное направление компании – это производство навесного рабочего оборудования дорожно-строительной и горнодобывающей спецтехники. В компании постоянно идёт увеличение объемов производства, В связи открываются новые производственные площади, а также создаются новые рабочие места. Работать в компании мне очень нравится: у нас хорошие условия труда, высокий уровень заработной платы по всем направлениям, а также молодой, дружный коллектив, заряженный на результат. Что ещё хотелось бы отметить – тенденцию передачи нами опыта, накопленного за годы работы в компании, будущим молодым специалистам, студентам учреждений образовательных нашего города. дальнейшем В положительно сказывается на их выборе будущей профессии – как раз в сторону рабочих специальностей. То есть те специальности, которые ранее были, скажем так, не востребованы, – это, например, сварщики, токари, операторы станков – на данный момент у ребят становятся в приоритете. Станислав Сергеевич, люди нашего города видят большое количество торговых центров и зачастую не знают о существовании таких успешных производств как «Профессионал». Мы бы хотели попросить Вас о содействии в популяризации машиностроительной отрасли для того, чтобы жители нашего города знали о существовании подобных компаний и приходили работать на заводы и предприятия подобного плана. Вы у нас далеко не в первый раз в компании в гостях. Если не ошибаюсь, пятый или шестой раз. Каждый Ваш визит – это своего рода небольшая реклама производства в целом. Мы очень рады видеть каждый раз Вас и надеемся, что Ваши визиты, в том числе, помогут в целом решить кадровые проблемы не только предприятия «Профессионал», но и в целом всех предприятий промышленности региона и России. Спасибо!

Станислав Воскресенский: Спасибо Вам большое! Звучат аплодисменты. Наверное, все обратили внимание на то, что мы сегодня в нестандартном месте встречаемся — на производстве. С чем это связано. Действительно правильно было сказано, у нас зачастую не знают, какие заводы у нас работают. Вот мы присутствуем сегодня на «Профессионале». Я, во-первых, благодарен трудовому коллективу, всё-таки успех завода — это, прежде всего, трудовой коллектив. Знаю, что сплочённый. И вообще благодарен всем предприятиям нашим, всем трудовым коллективам за результаты, которые

достигнуты. А они нешуточные. Вот я пару цифр назову. Вдумайтесь: рост был отгруженной продукции в 2023 году к 2022 - 15%, в 2024 году – вот он ещё не закончился – к 2023-му – уже 26%. Да, понятно, там отчасти сидит повышение цен, но всё-таки это реальный рост. А по отдельным показателям по навесному оборудованию... Сейчас назову цифру, она удивительная, но я её перепроверял. По отдельной номенклатуре навесного оборудования 40% Ивановской производства сосредоточено В области. Мы всё-таки текстильный край, но не только – мы ещё и машиностроительный край. И это всё благодаря вам и вашему труду. Особенно благодарен я компании вот за что: мы перевернули страницу закрытия производств. У нас впервые за 30 лет – вдумайтесь тоже – впервые за 30 лет в черте города Иваново строится новый большой завод. Дай бог, чтобы всё получилось, чтобы всё срослось.

Что касается Вашей просьбы, я с Вами согласен. Я езжу, часто встречаюсь с трудовыми коллективами, как правило, без камер. [Люди] не знают, что за соседним двором делается. Был на одном предприятии, говорят: «Жалко, закрылось предприятие». Говорю: «Какое?». «Такое-то». «Так оно же просто переехало». «Да? А мы не знали». В этой связи в следующем году обязательно в соцсетях реализуем такой проект – просто расскажем, что у нас работает в такой доходчивой, простой форме, прежде всего – молодежи, чтоб знали, где работа вообще есть. И что особенно радует: всё-таки рабочие профессии, согласитесь, сейчас возвращаются на должный уровень уважаемых профессий. Так что честь вам и хвала. Звучат аплодисменты.

Ирина Хаустова: Развивается не только машиностроение, но и традиционная наша текстильная промышленность. Наши предприятия видят новые возможности и развивают новые для региона компетенции. У нас есть представители текстильной отрасли? Здравствуйте! Представьтесь, пожалуйста.

Евгений Чёборов, инженер-механик компании «Меркурий»: Здравствуйте, Станислав Сергеевич! Меня зовут Чёборов Евгений. Я работаю в компании «Меркурий» на производстве в городе Иваново. У нас своё производство по выпуску мембранных тканей. Есть своя лаборатория, разрабатывает новые ткани мембраны, институтами. Недавно мы запустили производство мембраны – единственное в стране. Более того, [это] производство полного цикла – от гранул до конечного результата. Например, это одежда. Выпускаем более 20 видов мембран не только для одежды, но и для мебели, штор, строительства. Собираемся разрабатывать мембраны для сельского хозяйства. Недавно мы выпустили свой первый миллион российской мембраны.

Станислав Воскресенский: Давайте поаплодируем! Звучат аплодисменты. Знаю Ваше производство. Да, и не только я его знаю: Вы знаете, у вас были представители Правительства Российской Федерации. Уникальное производство — не самих тканей, а то, что полный цикл, как Вы правильно

говорите, практически от гранулы до ткани, до одежды. Это тоже дорогого стоит. И такого опыта у нас с вами раньше не было, это буквально за последние годы всё развилось. Так что радует, что лёгкая промышленность, где мы с вами традиционно лидеры, она тоже качественно меняется.

Ирина Хаустова: На сегодняшней встрече есть ещё представитель одного крупного предприятия, где первыми в стране успешно освоили и внедрили производство полного цикла из переработанного сырья, что тоже инновация для всей отрасли. Здравствуйте! Расскажите, пожалуйста, подробнее.

Владислав Медянников, сотрудник предприятия «ЛидерТекс»: Здравствуйте! Меня зовут Медянников Владислав. Я работаю на прядильном предприятии компании «ЛидерТекс» города Иваново. В последние годы экономическая ответственность стала одним из ключевых факторов для производителей тканей. В рамках эко-кластера «Зеленая нить» мы открыли первое в стране производство ткани из переработанного сырья, за что Вам огромное спасибо. Вы помогли нам развиться в родном регионе, решили многие вопросы, которые помогли нам открыться. На нашем производстве мы видим огромный рост. А что у нас в общем с лёгкой промышленностью?

Станислав Воскресенский: Спасибо Вам большое. Действительно... Вам спасибо, знаете, не только за ткани из переработанной одежды, потому что чем ребята занимаются: берут одежду старую, перерабатывают, производят из неё нить, дальше ткань и дальше новую одежду. Это здорово, конечно. Но дело в том, что уменьшается нагрузка на полигоны мусорные — вот это важно. Мы сегодня об этом ещё поговорим. Надо стараться больше вторсырья перерабатывать. А здесь, получается, меньше мусора просто привозят на полигоны. Это важно для нашего региона, да и для всей страны.

Что касается в целом легпрома. Я традиционно цифры назову, потому что всё-таки предприятия легкой промышленности — это, как правило, малый и средний бизнес, поэтому они, может быть, не так заметны всем жителям региона. Где же они все спрятаны. «Профессионал» – понятно, здоровый, крупный завод, можно приехать посмотреть. В легкой промышленности сотни компаний работают. Работают успешно, у нас практически сейчас вот рекорд: 95% медицинской ткани страны – Ивановская область, 3/4 трикотажных тканей страны – Ивановская область, 60% спецодежды – Ивановская область, 3/4 постельного белья – Ивановская область. И там новые появляются игроки, новые бренды, как сейчас модно говорить. То есть успех есть. В 15 раз – правда, там понятно, что низкие цифры были – увеличилось производство синтетических тканей за шесть лет. То есть легпром уверенно развивается. Есть в нем и проблемы, безусловно. Мы должны думать на будущее, всё-таки все отрасли сейчас роботизируются, автоматизируются, мы должны это понимать. Понимать, где будут люди работать. Но главное, чтобы достойную зарплату получали. Мы правильно, что сегодня с экономики начали. Проблем у нас много, мы сегодня об этом поговорим: здравоохранение, ЖКХ и многие другие проблемы. Но как ни крути, дорогие мои друзья, все проблемы – от бедности. Традиционно то, что регион несколько десятилетий просто бедно жил, – вот отсюда эти дыры, которые мы сейчас латаем. Поэтому экономика первична, вот не обманешь. Можно, конечно, и федеральные средства привлечь, мы этим занимаемся. Но пока мы не настроим, чтобы наша экономика уверенно стояла на ногах, чтобы зарплаты были как на «Профессионале», как на других компанияхлидерах, – вот пока не настроим это, не сдвинемся качественно. Поэтому занимаюсь этим ежедневно. Действительно, новые компании открываются, старые растут, это радует. И в экономическом смысле год был достойный. Я ещё раз все трудовые коллективы, которые работали, работали отважно на своих производствах, всех благодарю. Звучат аплодисменты.

Денис Докучаев: Ивановская область — лидер среди регионов в онлайнэкономике. Наш регион — продавец №1 на маркетплейсах после столиц. Объемы онлайн-торговли ежегодно увеличиваются. Увеличилось и количество ивановских продавцов. Но есть среди них и абсолютно уникальные предприятия. Например, на текстильном производстве «Сфера» в Кохме — да, именно в нашей Кохме, а не где-нибудь в столице — впервые в истории страны разработали и создали премиальный бренд постельного белья. Начинали вообще со швейного производства. У нас сегодня есть представитель. Я хотел бы, чтобы этой уникальной историей с нами поделились. Звучат аплодисменты.

Любовь Газдиева, директор текстильного производства «Сфера»: Станислав Сергеевич, здравствуйте! Меня зовут Любовь, я соучредитель швейного производства. Вот многие не верят, что именно в Кохме у нас есть швейное производство. А я на это отвечаю просто: всё возможно. Те возможности, которые у нас сейчас есть в стране, мы используем по полной программе. И да, действительно, мы не хуже итальянских или каких-то еще других брендов, в чём-то даже и лучше. Главное – доступнее, ну и самое важное, что это наше, своё, российское. Это очень важно. Звучат аплодисменты. Мы активно развиваемся, привлекаем молодые кадры. Бесплатно их обучаем, выплачиваем стипендии, то есть полный-полный пакет, соцпакет мы им предоставляем. Выпускаемую нашу продукцию мы реализовываем через маркетплейсы – Вайлдберриз и Озон. Есть, конечно, очень много вопросов, связанных с работой на онлайн-площадках. А так как мы регион-продавец №1 по отношению к остальным, то хотелось бы более оперативно доносить наши вопросы до маркетплейсов. Станислав Сергеевич, пожалуйста, помогите нам в этом вопросе. Спасибо! Звучат аплодисменты

Станислав Воскресенский: Мы действительно лидеры как регион. После Москвы и Питера — на 3-м месте. Мы - так называемый первый региональный продавец. Ну поднимите руку, кто онлайн покупает. Все. Проще поднять руки, наверное, кто не покупает онлайн. Действительно, среди регионов, чьи

компании представлены в этой новой онлайн-экономике, наш регион — лидер. Объем продаж на сегодняшнюю дату превысит 150 миллиардов рублей, наших ивановских компаний. Это достойный результат. Это всё в итоге производство, всё это зарплата наших трудовых коллективов.

Вы совершенно справедливо говорите, очень много вопросов к работе самих онлайн-площадок. В этой связи мы с одной из них – «Вайлдберриз», она всётаки самая крупная, - договорились, что в следующем году откроется специальный центр в городе Иваново. Центр компетенций, где будут сотрудники «Вайлдберриз» постоянно находиться, где будут и обучающие программы. А главное – то, что Вы говорите, нам уже с вами обучение не столько нужно, сколько нужно оперативно решать проблемы, которые происходят. Но не только. Вот какая есть задумка: наши продавцы – лучшие, и я еще раз хочу поаплодировать всем нашим. Звучат аплодисменты. Потому что обошли все регионы, самые ушлые в хорошем смысле слова. Но надо дальше идти. Что значит дальше идти. Надо создавать собственные бренды, собственные бренды продавать в России, продавать за рубежом. Зачем нам это нужно – ещё раз. Я к этому вопросу буду постоянно возвращаться. Зарплаты, нам нужны выше зарплаты. Собственный бренд – вот, Вы не дадите соврать – это возможность по-другому зарабатывать, платить больше денег своим сотрудникам. Просто шить на заказ – там совсем другая доходность. Нам нужно несколько десятков, а желательно сотен брендов из Ивановской области. Тогда это будет совсем другой уровень экономики, другой уровень доходов людей, доходов наших жителей. «Вайлдберриз» собирается помогать компаниям создавать такие бренды. То есть вот тем, кто уже научился что-то производить, продавать онлайн, теперь будут помогать это все делать более системно. Уже не просто договорились. Я не буду адрес называть, но уже выбран офис, уже заключается договор, то есть уже место даже определено, где такой центр будет находиться. Надеюсь, с Вами там увидимся на его открытии. Спасибо! Звучат аплодисменты.

Продолжение следует...