

Встреча губернатора Ивановской области Станислава Воскресенского с предпринимателями в режиме видеоконференции

28 мая 2020 года,

центр «Мой бизнес», город Иваново

Губернатор Ивановской области Станислав Воскресенский: Добрый день! Поговорим о ситуации: что у нас с мерами поддержки малого бизнеса, как они реализуются. Со своей стороны что хотел сказать. На самом деле, я считаю, что это самый тяжелый кризис для малого и среднего бизнеса за последние 20 лет. Именно для малого и среднего бизнеса. Это происходит не только в Ивановской области, не только в России. Видим, что даже в странах, которые гораздо богаче нас, несмотря на серьезные меры поддержки, всё равно многие бизнесы закрываются или на грани закрытия. Поэтому я всё это понимаю и вижу. И понимаю, что реальная ситуация очень тяжелая. Давайте не будем себя успокаивать: она реально тяжелая.

Что поэтому сейчас важно. Те меры поддержки, которые есть со стороны, прежде всего, федеральной власти, региональной, как денежные, так и административные, важно, чтобы всё это до результата доводилось. Мы уже столкнулись с тем, что там есть путаница в кодах ОКВЭД. Когда раньше на них, откровенно говоря, смотрели не очень внимательно при регистрации предприятия, а сейчас это стало критерием получения поддержки и включения в перечень пострадавших. Надо в ручном режиме, я поручаю экономическому блоку правительства с центром «Мой бизнес»: в ручном режиме с каждым случаем разбирайтесь, помогайте. Сейчас такое время. Чего ответственность-то перекладывать? Ну, напутал что-то предприниматель, бывает. Сейчас не надо разбираться, кто виноват. Сейчас надо сначала помочь получить по максимуму те меры поддержки, которые уже есть.

Со своей стороны хочу сказать, мы договорились с федеральным центром, нам придет сейчас первый транш [федеральных средств]. В центре поддержки предпринимательства стартует кредитный продукт. Это небольшие деньги, но всё-таки: это микрокредиты от 4 до 5 процентов. Всё-таки это ниже, чем у простых банков. Я надеюсь, что это станет хоть кому-то подспорьем, пусть это небольшие микрокредиты, но еще раз повторю, мы сейчас должны сделать все, что от нас зависит, чтоб предпринимателей поддержать.

И еще немаловажно, мы этим занимались последние недели, месяцы: максимально добивались заказов для наших предприятий в разных отраслях. Я хочу и про это тоже послушать сегодня. И будем продолжать это обязательно делать. И вас тоже прошу, предпринимателей: вы нам тоже подсказывайте. Мы в ручном режиме готовы договариваться и с крупными госкорпорациями, и

предприятиями крупными, там, где вы видите, появляется какая-то возможность для вас заработать, поддержать трудовые коллективы. Оперативно, прошу, нам сигнальте. Будем добиваться для вас заказов и экономической активности. Давайте начнем. Ирину Корнилову прошу начать. Пожалуйста.

Ирина Корнилова, руководитель центра «Мой бизнес»: Добрый день, Станислав Сергеевич! Добрый день, уважаемые предприниматели! Как вы знаете, что в нашем центре «Мой бизнес» проходит областной День предпринимателя. Станислав Сергеевич, по Вашему поручению у нас открыта горячая линия, где мы разъясняем предпринимателям меры поддержки, которые им положены. К сожалению, не всегда меры поддержки, которые положены предпринимателю, они могут получить. Разбираемся в каждом случае индивидуально и помогаем, оказываем реальную помощь и поддержку. Также помимо федеральных мер поддержки, которые мы объясняем, мы разработали свои меры поддержки для предпринимателей и готовы их сейчас вам предложить, рассказать. С нами участвуют предприниматели, которые реально уже получили от нас эту помощь, и в своем бизнесе продвинулись очень хорошо по заказам и по сбыту своей продукции. По Вашему указу от 20 марта работают швейные предприятия, которые обеспечены заказами для пошива масок и средств индивидуальной защиты для медицинских учреждений как Ивановской области, так и Российской Федерации. Более 660 предприятий участвует в этой программе. И сегодня у нас на связи находится Ксения Игоревна [Николаева]. Ксения Игоревна выходит [на связь] прямо со своего предприятия и готова нам рассказать, как у нее получилось в столь непростое время перестроиться. Перестройка, на самом деле, была непростой. С одного вида продукции на другой нужно было перепрофилироваться. Но они молодцы, они это сделали. Давайте послушаем Ксению Игоревну, она расскажет нам, как ей это удалось.

Ксения Николаева, ООО «Мерцана»: Добрый день, Ирина Николаевна! Добрый день, Станислав Сергеевич! Коллеги! Наше предприятие более десяти лет занимается производством домашнего текстиля и упаковки для текстиля. У нас дружный, слаженный коллектив. Но коронавирус очень сильно ударил по нашей производственной программе. И уже с первых дней пандемии специалисты центра «Мой бизнес» предложили выпускать медицинские изделия для больниц Ивановской области. Нас включили в перечень предприятий, которые могли продолжать работать с соблюдением норм СанПиНа. Мы достаточно быстро перестроились, перестроили технологический процесс и наладили достойный выпуск масок и бахил для защитных костюмов. Хотелось бы поблагодарить Вас, Станислав Сергеевич, экономический блок

правительства Ивановской области и центр «Мой бизнес» за то, что у нас были заказы в этот сложный период самоизоляции. И скажите, пожалуйста, будет ли возможность повторения подобных заказов федеральных, как вот на «майские» [праздничные дни]. Мы очень на это рассчитываем.

Станислав Воскресенский: Спасибо, Ксения Игоревна! Смотрите, у нас, если мне не изменяет память, данные такие. Мы медицинских масок делаем сейчас 420 тысяч в неделю, немедицинских [гигиенических] - 2,7 миллиона в неделю, и костюмов защитных, кажется, 60 тысяч в неделю. Вот на такие мощности мы сейчас вышли. Я думаю, что спрос на эту продукцию точно сохранится. Я Вас благодарю, что вы подключились к этому. Прежде всего, для нашей системы здравоохранения это было очень важно. Многие костюмы оперативно получили, прошли все испытания необходимые, могут использоваться нашими медицинскими работниками. Но мы другим регионам помогаем, у нас поставки в Москву, и в Московскую область, и в Краснодар, и на ряд предприятий. Поэтому действительно, надеюсь, стало таким подспорьем. Хотя хотел задавать Вам тоже встречный вопрос. Скажите, а с домашним текстилем какая ситуация? Совсем у Вас заказов сейчас нет? Как у вас сейчас на предприятии?

Ксения Николаева: Спрос потихоньку восстанавливается, но очень медленно.

Станислав Воскресенский: А можете сказать, Ксения Игоревна, вот например, по сравнению с прошлым годом, как Вы охарактеризуете спрос? Это сколько процентов от такого же периода прошлого года?

Ксения Николаева: Процентом 30.

Станислав Воскресенский: Процентом 30. Я почему спрашиваю. Не просто так: мы готовим сейчас совещание у Президента России Владимира Путина по поддержке легкой промышленности. Там сейчас целый пакет мер вместе с Министерством промышленности России мы готовим. Надеюсь, вот в ближайшее время обсудить как раз на площадке совещания Президента. Но важно понимать реальную ситуацию. Мы видим, что, конечно, сегмент домашнего текстиля очень серьезно просел. И насколько знаю, федеральные сети практически отказались от закупок. Определенные меры поддержки в этой связи мы готовим. Но ещё раз повторюсь: я считаю, что по средствам защиты, во-первых, большой спрос и на нашем рынке. Когда ситуация у нас нормализуется, раз мы хорошо стали это делать, я считаю, что мы могли бы и экспортировать, когда такой экспорт будет разрешен. Еще раз подчеркиваю: после нормализации ситуации в России. Поэтому если это действительно стало подспорьем для Вашего предприятия, я думаю, что смело можно рассчитывать на спрос и в будущем.

Ксения Николаева: Спасибо большое!

Станислав Воскресенский: Спасибо, Ксения!

Ирина Корнилова: Вот Вы сейчас упомянули, Станислав Сергеевич, о том, что действительно мы помогали предпринимателям и по сертификации продукции, проведению испытаний. Это связано с тем, что, действительно, они должны были резко перестроиться на совершенно другую продукцию. И сертификация – это трудоемкая, это затратная услуга, и мы здесь оказали реальную помощь, финансовую помощь. Мы оплатили им эту сертификацию, что позволило им сократить как время, так и деньги. Поэтому сейчас на этом селекторе тоже присутствует Сергей Миронов. Это «Ивановские ткани», которые получили такой сертификат в кратчайшие сроки, и он готов сейчас нам рассказать, как они переживают это непростое время, что у них впереди. Пожалуйста, Сергей, Вам слово.

Сергей Миронов, ЗАО «Ивановские ткани»: Всем добрый день, коллеги! Спасибо, что дали возможность выступить. Немного о себе скажу. У нас небольшое предприятие в Тейкове швейное. Когда началась, такое слово – пандемия, не очень мне понятное, производство встало. Ну, настроение было, мягко говоря, плачевное. Спасибо департаменту, они достаточно быстро сформировали список предприятий, которым можно выйти на работу и выпускать продукцию для медицинских целей. Вот конкретно мы начинали шить маски, сейчас шьем костюмы медицинские. И пусть не было опыта работы с центром «Мой бизнес», но благодаря вот этой ситуации я с ними познакомился, и они мне очень помогли. Я вам просто цифры приведу. 5 мая мы обсуждали, есть ли возможность получить мне быстро регистрационное удостоверение на костюм, а 13 мая это регистрационное удостоверение уже было получено. Я, если честно, раньше таких скоростей не видел. Сейчас коллектив удалось сохранить, костюмы выпускаем, шьем. И, скажем, то, что вот удалось избежать двухмесячного простоя, - это очень большая заслуга департамента, конкретно губернатора Станислава Сергеевича, ну и центра «Мой бизнес». Очень вам признательны. Спасибо.

Станислав Воскресенский: Да, спасибо, Сергей Александрович!

Ирина Корнилова: Сергей Александрович, спасибо! Станислав Сергеевич, продолжаем.

Продолжение следует...